

CURSO

CERTIFICAÇÃO EM BLOG DE VIAGENS

PROFESSOR

GUILHERME TETAMANTI

Informações do curso:

Ter um blog, seja de viagens ou qualquer outro assunto, não é somente escrever e publicar artigos. Isso é sim a base de tudo, afinal como dizem por aí, “conteúdo é Rei”, a mais pura verdade. Porém, produzir conteúdo só traz audiência para um site, o segredo do sucesso é descobrir como transformar esse público em dinheiro.

No curso “Certificação em Blog de Viagens”, trago as estratégias que criei para começar a ganhar dinheiro com o Quero Viajar Mais. Mais do que isso, mostro como aprender a delegar tarefas foi algo que me ajudou muito a aumentar os números do blog, ao mesmo tempo que me deu mais tempo livre para estudar sobre SEO, monetização e tantas outras habilidades necessários para ter um blog de sucesso.

Conteúdo:

1) Apresentação

No primeiro vídeo farei uma apresentação da minha história com o blog, como comecei a gerar receita com programas de afiliado e quando foi que descobri a estratégia ideal para meu modelo de negócios.

2) Ter um blog não é somente ser blogueiro

Eu sempre soube que precisaria me especializar em multi-tarefas para fazer meu negócio prosperar. Wordpress, web design, produção de conteúdo escrito, em foto e vídeo, redes sociais, SEO, relacionamento online e offline ... são infinitas habilidades necessárias.

Saber enxergar quais são meus pontos fortes e fracos, me ajudou a escolher quais tarefas delegar, criar uma equipe, assim como definir o que mais gosto de fazer no dia a dia.

3) Empreendedorismo e delegação de tarefas

Eu sempre soube que precisaria me especializar em multi-tarefas para fazer meu negócio prosperar. Wordpress, web design, produção de conteúdo escrito, em foto e vídeo, redes sociais, SEO, relacionamento online e offline ... são infinitas habilidades necessárias.

Saber enxergar quais são meus pontos fortes e fracos, me ajudou a escolher quais tarefas delegar, criar uma equipe, assim como definir o que mais gosto de fazer no dia a dia.

5) Modelos de monetização

Já testei inúmeras maneiras diferentes para monetizar a audiência orgânica que consigo com blog:

- Comprei uma franquia de agência de viagens
- Inseri anúncios via Adsense
- Tentei fazer viagens com seguidores,
- Planejei viagens para divulgar destinos,
- Vendi espaço publicitário no formato de Publieditoriais, banners e também fiz propaganda de empresas em minhas redes sociais.
- Muitas não funcionaram, outras ainda coloco em prática, mas foi com os programas de afiliados que consegui aumentar meu faturamento.

6) SEO e monetização com afiliados

Existem dois tipos de tráfego orgânico: aquele vindo das buscas do Google, e outro que chamo de tráfego viral, através das redes sociais. É incrível ver uma matéria viralizar no Facebook (saudades disso) e acompanhar pelo Analytics que milhares de leitores estão no site naquele momento. Mas o que esse usuário vai comprar? Ele está planejando uma viagem ou está apenas curioso?

Neste capítulo explico porque o tráfego do Google converte muito mais em vendas de afiliados, e porque o SEO é tão importante.

Bonus

Criando pautas para vender mais

